



igarapava

C A P I T A L

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL



O que é um Search Fund?

Um Search Fund é um modelo de investimento em que um empreendedor, apoiado por um grupo de investidores experientes, busca, adquire e passa a liderar uma empresa sólida e lucrativa — com o objetivo de acelerar seu crescimento e perpetuar seu legado.

igarapava

C A P I T A L

COMO FUNCIONA



Captação: o empreendedor levanta um pequeno fundo inicial para financiar sua busca.



Busca: identifica empresas privadas com histórico comprovado e potencial de expansão geralmente de 2 a 3 anos



Aquisição: realiza a compra com apoio dos mesmos investidores.



Operação: o empreendedor assume como CEO, com horizonte de 5 a 10 anos, criando valor de forma sustentável.

Características de uma empresa de search fund

igara
pava
CAPITAL

SETOR



Negócios essenciais, previsíveis e maduros, Boring business com alta geração de caixa

FATURAMENTO



Entre R\$ 50 e R\$ 250 milhões por ano.

MARGEM
EBITDA



Normalmente 15% a 30%, com histórico estável de lucratividade.

RECEITA
RECORRENTE



Alto grau de previsibilidade, contratos de longo prazo ou base fiel de clientes.

DEPENDÊNCIA DO
FUNDADOR



Negócios em que o fundador deseja se retirar e há uma equipe operacional capaz de manter a operação.

CRESCIMENTO



Possibilidade de crescimento orgânico e por aquisições (M&A) — mas sem necessidade de capital intensivo.

COMPLEXIDADE



Modelos de negócio simples, com processos padronizáveis e espaço para melhoria de gestão

CAPEX



Baixa necessidade de Capex

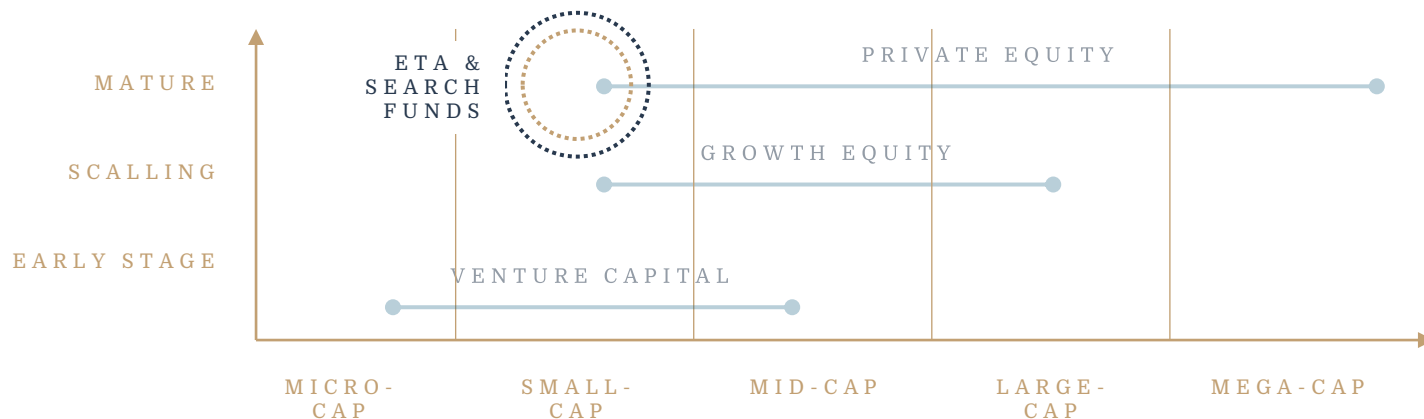
COMPARAÇÃO RESULTADOS

Search Fund PE e VC

Onde os Search Funds dominam

Os Search Funds focam no “sweet spot” sub-explorado de empresas maduras consideradas muito pequenas para Private Equity e muito velhas para Venture Capital.

igara
pava
CAPITAL



Fonte: Search Funds: A Rising Asset Class Outperforming PE and VC, Insead Knowledge, Ivana Naumovska and Guillermo Irarrázaval

QUEM SOMOS

Um search fund com foco exclusivo no Brasil

A Igarapava Capital é um search fund dedicado a identificar, adquirir e operar uma única empresa privada de alta qualidade no Brasil.

Liderada por Luís Blanco, a Igarapava combina disciplina financeira institucional com experiência operacional hands-on, oferecendo um modelo único de parceria para empresários que buscam liquidez e/ou sucessão.

R\$50M – R\$250M

Faturamento alvo

R\$18M – R\$60M

EBITDA mínimo alvo (US\$3M–US\$10M)

≥70%

Participação mínima desejada na aquisição

INVESTIDORES

Base de investidores global e experiente



Base global de investidores, com presença nos EUA, Europa, Israel e Brasil, incluindo alguns dos mais ativos participantes do ecossistema de search funds, com experiência em private equity, M&A e operações

Do lead ao closing — processo ágil e transparente



Da primeira conversa ao closing em 3 a 6 meses, sem surpresas.

Feedback em até 2 semanas após a primeira conversa. Sempre.

Cada etapa tem prazo, critério e resposta clara sem deixar você no vácuo.

CRITÉRIOS DE INVESTIMENTO

Empresas lucrativas, com histórico comprovado e prontas para transição de controle

Negócios maduros, com geração de caixa e sócios com vontade real de vender..



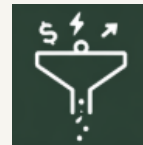
Perfil do Negócio

- Receita previsível e recorrente
- Histórico consistente de geração de caixa
- Margens saudáveis e baixa necessidade de capex
- Operação estável e madura.



Momento do Acionista

- Sócios com interesse em liquidez ou sucessão
- Transição estruturada de controle
- Abertura para parceria de longo prazo
- Gestão com algum nível de profissionalização



O que não buscamos

- Venture capital ou empresas em estágio inicial
- Situações de turnaround ou reestruturação
- Recuperação judicial ou estrutura financeira desequilibrada
- Modelos altamente dependentes de tecnologia disruptiva

COMO CRIAMOS VALOR

Execução operacional é tudo

Pessoas

Cultura horizontal, meritocrática. Autonomia e accountability em todos os níveis.

Processos

KPIs e SLAs claros. Disciplina operacional para escalar sem perder controle.

Sistemas

+15 implementações de sistemas na Nova. Tecnologia como multiplicador de eficiência.

Disciplina de Custos

Revisão rigorosa de cada contrato. Respeito aos acionistas e alocação de capital criteriosos

Experimentação Rápida

Benchmark constante e testes ágeis. Escalar o que funciona, reverter o que não funciona.

Parcerias Estratégicas

Novas fontes de receita e parcerias com grandes players, mesmo em escala menor.

TRACK RECORD OPERACIONAL

Execução comprovada criando valor real

Case Nova Telecom

3X

Fluxo de Caixa Livre

FCF triplicado em menos de 2 anos

-40%

Redução de Churn

Retenção de clientes transformada

94%

Engajamento do Time

Satisfação em pesquisa interna

1º

Exit Líquido de SF

Primeiro search fund no Brasil com exit 100% líquido

A EQUIPE

Luís Eduardo Blanco

Fundador & Principal



CEO & CFO — Nova Telecom

Liderou o primeiro exit líquido de search fund no Brasil. Triplicou o FCF, reduziu churn em 40% e conduziu venda estratégica.



Finance & Investment

IB no Banco ABC (middle-market M&A), Portfolio Manager na SPX Capital, Senior Adviser na Cartesian Capital (PE emerging markets).



Empreendedorismo & Growth

Um dos primeiros funcionários do Uber no Brasil — crescimento de 100x no Rio. Fundou a Spes (edtech). Employee #1 na Beep.



Formação

MBA — Tuck School of Business (Dartmouth) | BA Economia — UFRJ
Fluente em inglês, espanhol e português nativo.



Lucas Romano Analista

Economia — PUC-Rio. Possui experiência prévia em risco, equity research e gestão de investimentos, com atuação na Ativa Investimentos, Opportunity e Capemisa. Apóia análises financeiras e avaliação de oportunidades de investimento.

igarapava

C A P I T A L



luís@igarapavacapital.com



+55 21 99343-0351



Rua Voluntários da Pátria 45, sala 405 — Botafogo, Rio de Janeiro



[linkedin.com/company/igarapava-capital](https://www.linkedin.com/company/igarapava-capital)

igarapavacapital.com.br