



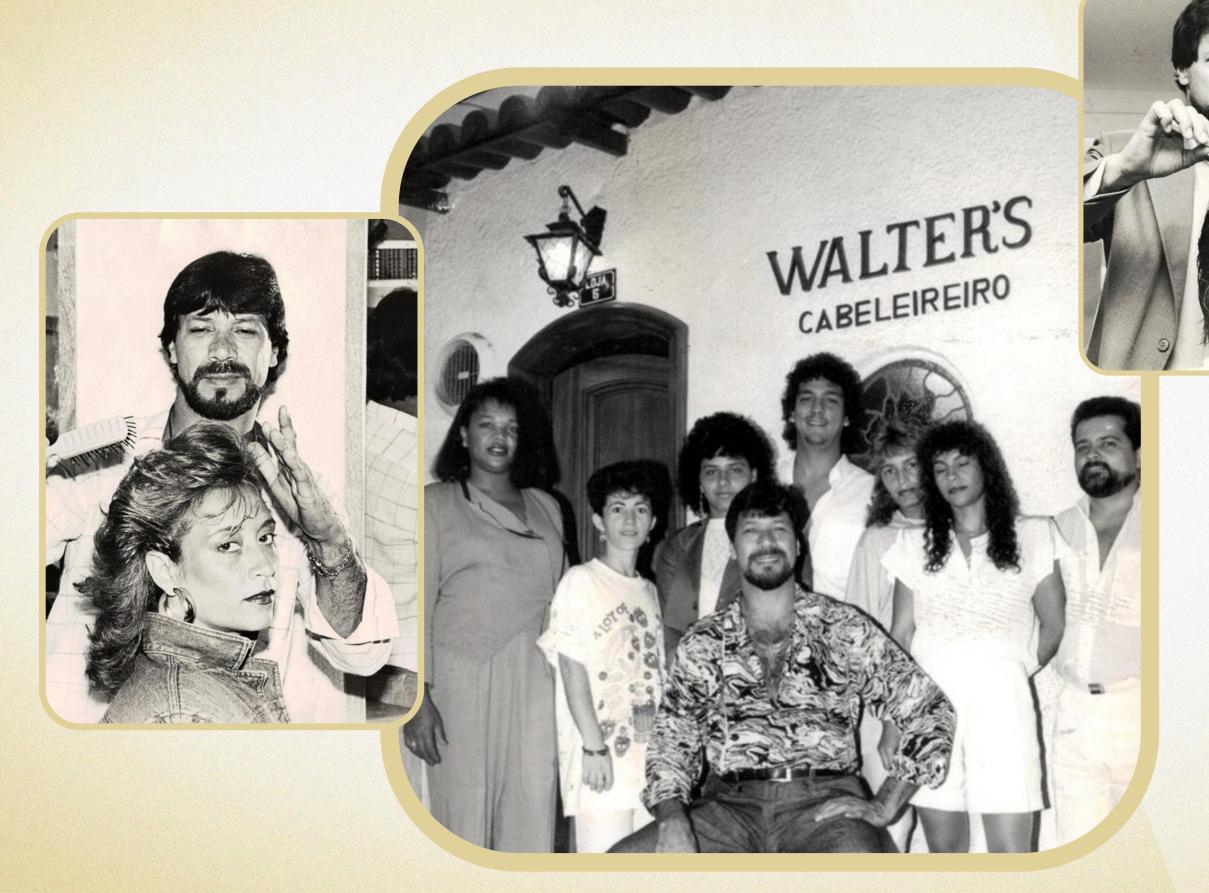
56

PARA VER O MUNDO, ABRIR MEUS HORIZONTES, DESCOBRIR O QUE EXISTIA ALÉM DAS CERCAS, DO MATO, DA ENXADA, PRECISEI PEGAR A ESTRADA.

> Walter Cabral





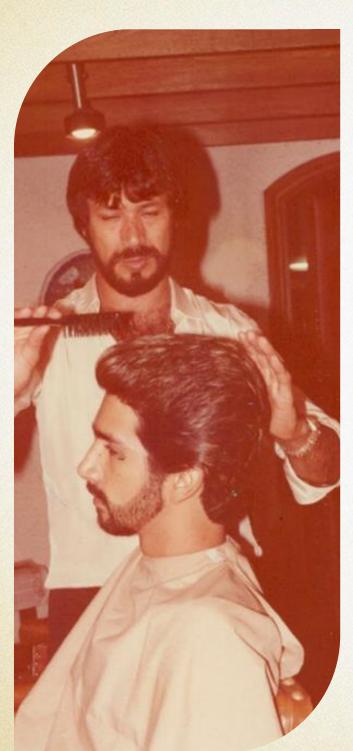


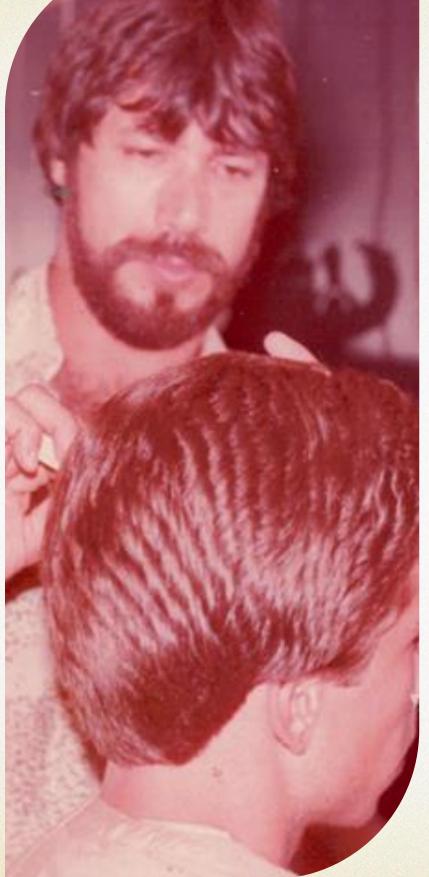


PRIMEIRO SALÃO GALERIA RITZ COPACABANA - 1963

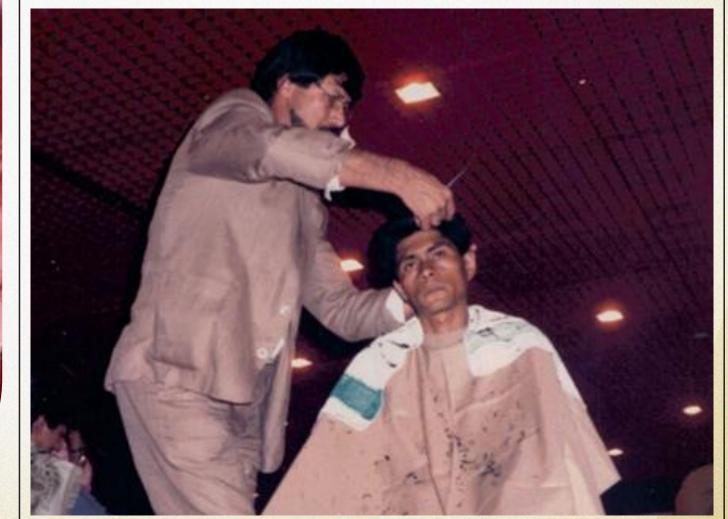


# MILHAS



















#### PRÊMIOS NACIONAIS INTERNACIONAIS



**Y** Suiça







Austria Russia Uruguay



**Y** Japão







Argentina



França







Brasil

VICAMPEONATO CORTE E PENTEADO E COR-RJ-1º LUGAR MASCULINO-1980

APIBERJ-1°LUGAR INTERESTADUAL FEMININO WELLA-1981

COPA HISPANICA CHILE-ler CERTAMEN FEMININO - 1981

FESTIVAL INTERNACIONAL DE LA COIFFEURE - BUENOS AIRES - 4º PRÊMIO MASCULINO - 1982

CAMPEONATO NACIONAL FEMININO - 4° LUGAR - BRASILIA - 1983

FESTIVAL ABRASCA EQUIPEMASCULINO - 2° LUGAR - 1984

XICAMPEONATO CORTES E PENTEADOS - 2º LUGAR MASCULINO - 1985

PRÊMIO YOU BRASIL HAIRSTYLE - RJ - 2010

REVISTA CABELOS-1ºLUGAR-CONJUNTO DA OBRA-2010

REVISTA CABELOS - 2º LUGAR - MELHOR REDEDE SALÕES - 2010

VII APIBERJ WELLA VII - CORTE E PENTEADO - RJ-1º LUGAR MASCULINO

A excelência da marca Walter's refletida pelos diversos prêmios recebidos por Walter Cabral







Marca Original de 1963 que passa por constantes transformações



Lançada em
Dezembro de 2021
direcionada para
clientes Premium
focada em pilares de
sustentabilidade,
inovação e
experiencia



Marca criada em 1995 com o objetivo de formar, capacitar e profissionalizar profissionais de beleza para o mercado, promovendo cidadania e inclusão social



Projeto lançado em 2022 com o proposito de converter salões de bairro aplicando método de gestão Walter's



Ressurgimento da Barbearia Walter's em 2019 para entregar serviços de qualidade para o público masculino com excelência



Vendas no ecommerce lançadao
em Abril de 2020
para diminuir o
impacto da
pandemia com a
venda de serviços e
produtos online













Parque

Shopping

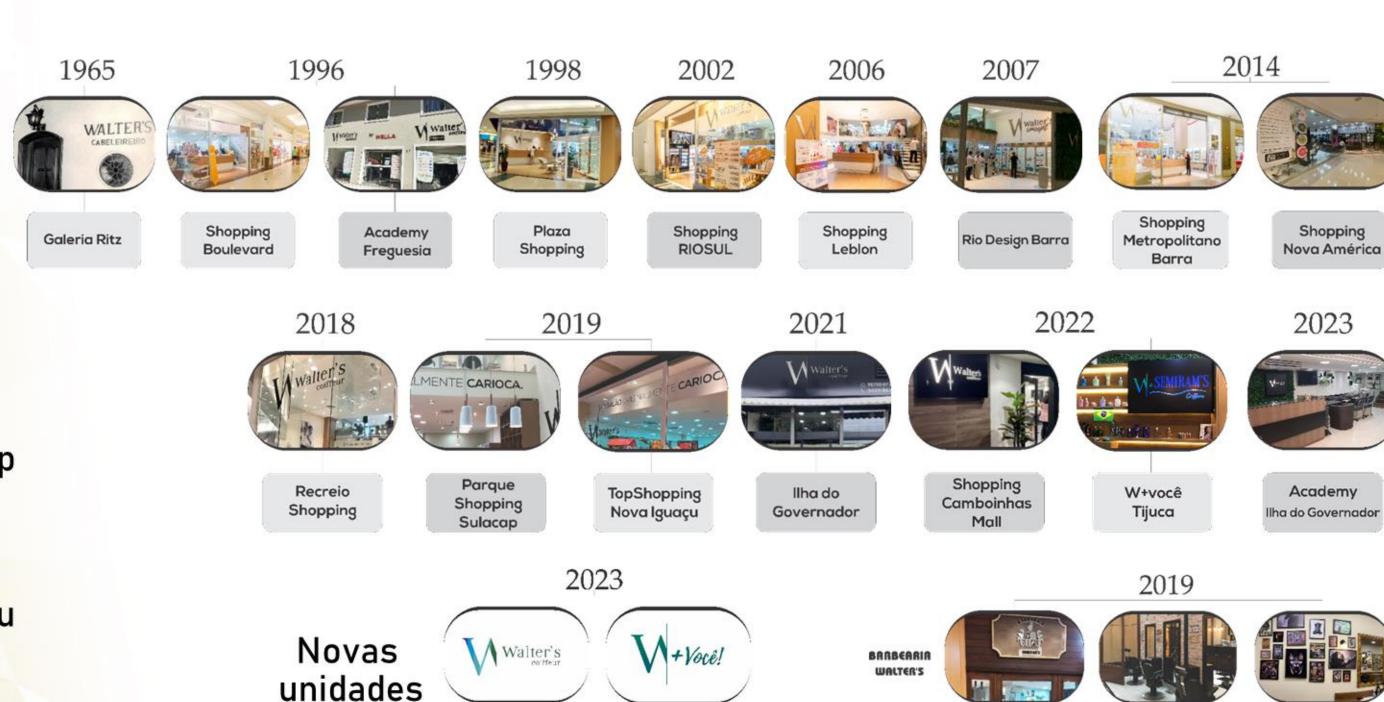
Sulacap

Plaza

Shopping

### 16 UNIDADES

- Shopping Leblon
- Shopping RIOSUL
- Shopping Metropolitano Barra
- Rio Design Barra
- Shopping Plaza Niterói
- Shopping Nova América
- Parque Shopping Sulacap
- Recreio Shopping
- Shopping Boulevard
- TopShopping Nova Iguaçu
- Ilha do Governador
- Freguesia
- Shopping Camboinhas Mall
- Tijuca



W+você

Andaraí



**TopShopping** 

Nova Iguaçu

Park Shopping

Jacarepaguá

#### Marca própria Walter's

Shampoo, Condicionador e Máscara Capilar

Premium linha Walter's Profissional Brasil



#### Café Premium

Pensando em sempre proporcionar novas experiências para nossos clientes, desenvolvemos tambémo Café Premium Walter's 100% Arábica.







## Agendamento online

Agendamento online disponível para Android, na Play Store, e iOS, pela App Store.



#### **TV Walter's**

Promoções, eventos e conteúdos da área da beleza, notícias, variedades e entretenimento são exibidos nas televisões instaladas nos salões.









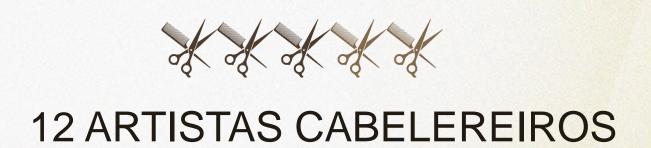


4° ANO SEGUIDO GPTW



UNIVERSIDADE DA BELEZA DESDE 2017





















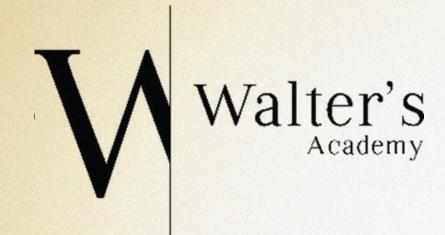


3a maior rede de salões em faturamento e a 5a em unidades do Brasil



+ 20 MIL TRANSFORMAÇÕES/MÊS





Academia de formação, atualização e capacitação técnica dos profissionais









29 anos formando profissionais

+3000 profissionais inseridos no mercado

Chancelado pelas 3 maiores marcas de cosméticos professional do mundo



#### **CURIOSIDADES DO SEGMENTO**

- Lei Federal 13.352 (exclusiva) desde 2016 (L'oreal – ABSB)
- A maior rede de salão do Brasil tem 130 unidades em um mercado de +600 mil salões
- 87% dos salões tem como dono um profissional da Beleza
- A pandemia causou o fechamento de 30% dos salões no Brasil
- Há uma enorme escassez de mao de obra especializada no mercado
- MEI Atividade Cabelereiro e Manicure







MINDSET PARA UM
PROFISSIONAL DE SUCESSO

As dicas de Walter Cabral!





SEJA UM MULTIPLICADOR E NÃO UM FIDELIZADOR

2 SEJA VISIONÁRIO

NUNCA PENSE QUE JA SABE TUDO, APRENDA SEMPRE!





4

ESTEJA SEMPRE JUNTO DO MELHOR SE APROXIME DE QUEM É FERA

5

TENHA UM BOM AUXILIAR, AQUELE QUE SABE SEU JEITO COM O OLHAR

6

CRIE A OPORTUNIDADE DE AUMENTAR SEU TICKET MÉDIO



NÃO DEIXE A OPORTUNIDADE PASSAR

VOCÊ GANHA O CLIENTE NA CHEGADA E NA SAÍDA

NÃO SE CONTENTE COM A INÉRCIA, NÃO SE ACOMODE, CORRA ATRÁS





10

FAÇA SEMPRE O SEU MELHOR E NUNCA DEIXE O SUCESSO SUBIR A CABEÇA



